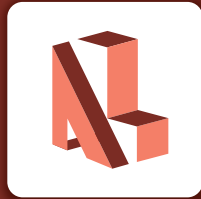


アメラバ経営を学べる
会員制 Web サイト



アメラバ経営 LINK



「アメラバ経営 LINK」はアメラバ経営に取り組む方、
またアメラバ経営に関心をお持ちのすべての方に学びの場として、
ご活用いただける会員制 Web サイトです。
アメラバ経営を基礎から学ぶ Web セミナーや、アメラバ経営に
取り組まれている法人様のお取り組みなど、皆さまの経営課題の
糸口となるべく、多彩なコンテンツをご提供します。



豊富なコンサルティング事例から
アメラバ経営の実践を支援するコンテンツをご提供

1 ●アメラバ経営初級編
アメラバ経営を学ぶ

2 ●アメラバ経営・フィロソフィ・人材育成
アメラバ経営 Web セミナー

3 ●業種別にご紹介
導入事例

4 ●アメラバ経営実践編
用語集

5 ●コンサルタントの声
コラム

6 お知らせ

※その他随時公開予定

<https://www.am-link.jp/>



このような方におすすめです

アミーバ経営を 1人で学ぶ

〈こんな時には〉

〈おすすめコンテンツ〉

これからアミーバ経営について学びたい

1 アミーバ経営とは

アミーバ経営については京セラ名誉会長 稲盛が執筆した著書や、多くのビジネス書が発刊されていますが、ここでは初級編としてアミーバ経営がどのような経営手法なのか、イラストをまじえて主なポイントをご説明します。

他ではどのようにアミーバ経営を活用しているんだろう

3 導入事例

当社が行ってきた869法人にも及ぶ豊富な事例の中から業種別に導入の経緯や効果をお伝えします。

※2020年12月末現在
京瓷阿米巴管理顧問(上海)有限公司
(KAMC) 経営の契約法人を含む

アミーバ経営を 皆で学ぶ

〈こんな時には〉

〈おすすめコンテンツ〉

アミーバ経営導入後の社員勉強会の教材がほしい

1 アミーバ経営とは

4 用語集

アミーバ経営を運用していく中で用いられる、一般的な会計用語やビジネス用語とは少し異なる独自の用語をわかりやすくご説明します。

有志で集う交流会での勉強素材として使いたい

3 導入事例

5 コラム

当社アミーバ経営コンサルタントが長年の経験や、日々の気づきから得た課題解決のヒントやアミーバ経営をより深くご理解いただける情報を掲載していきます。

ご利用方法

「アミーバ経営 LINK」のサービスは、Web上の簡単な会員登録で、どなたでもご利用いただけます。(登録料、利用料は無料です。)

初めて本サイトをご利用いただく方は、お手数ですが新規会員登録をお願いします。
※ご利用者様各個人での登録が必要です。

新規会員登録方法

〈 Webサイトよりお申し込みいただけます 〉

- 1 新規お申し込み > 下記 Web サイトへアクセスし、手順に沿って必要な情報を入力してください。
- 2 仮登録メール受領 > メールに記載の情報に従って、再度ホームページにアクセスし、ログインしてください。パスワードの設定などを行います。
- 3 本登録完了 > 登録完了です。ご登録の ID/PASS にてログインし、当サイトをご利用ください。

※2回目以降はご登録の ID/PASS をご入力いただき、当サイトをご利用ください。

メールマガジン配信
同時自動登録のご案内

アミーバ経営 LINK のご登録と同時に、当社メルマガ「KCCS コンサルティングニュースレター」のご登録もさせていただきます。メルマガではアミーバ経営に関する情報を含め、経営に役立つ情報を随時お届けしています。

アミーバ経営 LINK

<https://www.am-link.jp/>

アミーバ経営 LINK

検索

右のQRコードからも
アクセスしていただけます。



ご質問・ご不明な点がございましたら、下記お問い合わせ先までお気軽にお問い合わせください。

- 記載の製品・サービス名および会社名などは、それぞれ各社の商標または登録商標です。●製品・サービス内容は予告なく変更する場合があります。
- KCCSは京セラコミュニケーションシステム株式会社の略称です。●「アミーバ経営」に関する権利は京セラ株式会社が保有しています。



京セラコミュニケーションシステム株式会社

コンサルティング事業本部 KCCSサイト <https://www.kccs.co.jp/consulting/>

〈お問い合わせ先〉 E-mail : amc-information@kccs.co.jp

2021年7月現在