



アメーバ経営Webセミナー 開催のご案内

参加費無料

京セラ・第二電電(現 KDDI)を創業し、日本航空(JAL)再建を実現した稲盛和夫の経営手法『アメーバ経営』。製造業である京セラ社内で生み出されたこの経営システムは、いまや食品製造業、飲食業、医療介護などさまざまな業種に導入され、経営改善を果たしています。アメーバ経営の要諦とその実現に向けた具体的なプロセスについて、実践事例を交えながらご説明します。皆様のご参加をお待ちしています。

〈開催セミナーのご案内／日程・テーマ〉

4/13 木	① 従業員の採算意識向上のためのポイント〈仕組編〉
4/20 木	② 従業員の採算意識向上のためのポイント〈運用編〉
5/12 金	③ 企業風土改革のための評価制度
5/30 火	④ 数字で経営する！ —製品別採算×部門別採算—
6/7 水	⑤ 【事例】アメーバ経営を通じた次世代幹部の育成
6/28 水	⑥ 全員参加経営の実現 —方針と目標管理—

オンライン開催 (Zoom)

※事前登録制です。

〈定員〉100名

〈講演時間〉15:00~16:30

〈対象者〉経営者・経営幹部の皆様

各セミナーの
お申し込みは
こちらから



https://form.k3r.jp/kccs_consulting/230401seminar

※講演内容、講演日、講演時間等は、予告なく変更する場合がございますので、あらかじめご了承ください。

今後予定のセミナー情報を
随時公開してまいります

無料セミナーの
案内はこちらから



<https://www.kccs.co.jp/consulting/seminar-education/seminar/>

京セラコミュニケーションシステム株式会社

コンサルティング事業本部

〒140-8870 東京都品川区東品川 3-32-42 (ISビル) TEL : 03-5769-4002 / E-mail : amc-information@kccs.co.jp

アメーバ経営は経営管理体制の確立や人材育成、 全員参加経営を目指した意識改革など 多彩なカリキュラムでお客様のお悩みを解決します



「アメーバ経営」とは

アメーバ経営は、京セラ創業者 稲盛和夫が会社を経営していく中で、実体験から生まれた経営管理手法です。

アメーバ経営を行っている京セラは、創業以来 60 年以上一度も赤字を出しておらず、現在では医療・介護分野にも導入が進むなど、業種を問わず、国内はもとより海外でも大きく進化・発展を遂げています。

アメーバ経営は、稲盛和夫の「会社経営とは一部の経営トップのみで行うものではなく、全社員が関わって行うものだ」という考えが貫かれ、経営者意識を持ったリーダーを社内に育成すると同時に、全社員が経営に参画する「全員参加経営」を実現します。

全従業員が経営に参加する仕組み

「アメーバ経営」の3つの目的

1 全員参加経営の実現

アメーバ経営では、社員全員の能力を最大限に発揮できる経営環境を実現することを目指します。一人ひとりが経営者意識を高め、自らが所属するアメーバのために、そして会社全体の業績のために貢献するよう努力していくのです。

2 経営者意識を持つ人材の育成

会社全体を小さな組織に分割し、その各組織を1つの商店や中小企業の集合体として再構成する、その小さな組織を「アメーバ」と呼び、リーダーと呼ばれる責任者に任せることで、経営者意識を持った人材を育成することを目指します。

3 市場に直結した部門別採算制度の確立

会社経営の原則ともいえる「売上最大、経費最小」を効率よく実践するために、組織を小さな部門に分け、市場の動きや変化に即座に対応できるような部門別採算管理を行います。

当社コンサルティングサービスのご紹介

京セラで用いられてきた独自の管理会計手法「アメーバ経営」を、広く社会の発展に役立てていただきたいとの思いから、経営コンサルティング事業をスタートし 34 年。システム提供に留まらず、経験豊富なコンサルタントが経営の改善点を見だし、幅広いサービス構成で企業革新と経営理念の実現をご支援しています。

経営コンサルティング

- (一般企業向け) アメーバ経営コンサルティング
- (医療・介護法人向け) アメーバ経営コンサルティング
- 管理運用コンサルティング

理念浸透・教育研修

- 経営理念/フィロソフィ編纂・構築・浸透支援
- 階層別研修
- オンライン教育サービス

経営情報システム構築

アメーバ経営の運用に適したERP(統合基幹業務システム)



- AmoebaPro 管理会計クラウド -Performance Management-
- AmoebaPro 会議支援クラウド -Meeting Management-
- AmoebaPro 管理会計クラウド財務連携オプション



ひとりで・みんなで アメーバ経営を学べる
会員制Webサイト

アメーバ経営 LINK

「アメーバ経営 LINK」はアメーバ経営に取り組む方や、アメーバ経営に関心をお持ちの方すべての方に学びの場として、アメーバ経営を基礎から学ぶ Web セミナーや、アメーバ経営に取り組まれている法人様のお取り組みなど、皆さまの経営課題の糸口となるべく、多彩なコンテンツをご提供します。



- 過去に開催したセミナーの一部をアーカイブ配信
- 業種別の導入法人様の事例をご紹介
- コンサルタントのコラムも随時更新

アメーバ経営 LINK

検索

<https://www.am-link.jp/>



※サイトをご利用いただくには、会員登録が必要となります。(登録料、利用料は無料です)

ご質問・ご不明な点がございましたら、下記お問い合わせ窓口までお問い合わせください。

- 記載の製品・サービス名および会社名などは、それぞれ各社の商標または登録商標です。
- 製品・サービス内容は予告なく変更する場合があります。
- KCCSは京セラコミュニケーションシステム株式会社の略称です。
- 「アメーバ経営」に関する権利は京セラ株式会社が保有しています。



京セラ コミュニケーションシステム株式会社

〈お問い合わせ窓口〉

TEL

03-5769-4002

E-mail

amc-information@kccs.co.jp

URL

<https://www.kccs.co.jp/consulting/>