



介護・福祉施設を  
経営の皆さまへ

リアル・オンライン 同時開催

参加費無料

# アメーバ経営セミナー

## 開催のご案内

職員の経営への  
興味・関心を  
高めたい

経営状況を把握  
できるシンプルな  
仕組みが欲しい

法人の理念を浸透  
させ、組織の結束力  
を高めたい

京セラコミュニケーションシステム株式会社（KCCS）では、アメーバ経営の考え方を介護の現場に導入し、患者様やご利用者様、そしてそこで働く職員にも選ばれ続ける法人へと変革を促す「介護福祉法人向け アメーバ経営コンサルティング」をご提供しています。「アメーバ経営」という言葉から業績管理などをイメージされる方も少なくないと思いますが、収益とサービス品質の向上、その両方を職員全員がそれぞれの「持ち場、立場」で考える、これが「介護福祉法人向けアメーバ経営」の目指す取り組みです。本セミナーでは、アメーバ経営を実践されている法人様の事例や、介護福祉施設における全員参加経営の取り組みについてご説明します。

**4/15** 土 15:00~16:30

東京会場

〈会場〉東京（KCCS三田事業所）

### ① 現場を活かすアメーバ経営

— 一人ひとりの職員が主役 —

**5/13** 土 15:00~16:30

京都会場

〈会場〉京都（KCCS烏丸事業所）

### ② 職員の採算意識向上のためのポイント

**6/3** 土 15:00~16:30

東京会場

〈会場〉東京（田町駅周辺を予定）

### ③ アメーバ経営実践事例紹介

※講演内容、講演日程、講演会場等は、予告なく変更する場合がございますので、あらかじめご了承ください。

## リアル・オンライン同時開催

※事前登録制です。

〈対象者〉経営者・経営幹部のはお皆様

〈定員〉会場：20名／オンライン：100名

〈受講方法〉会場：東京または京都 オンライン：Zoom

※会場など、詳細は後日メールにてお送りいたします。

ご来場  
特典

- ✓ 講演資料プレゼント
- ✓ サンプル配付+補足説明
- ✓ Amoeba Proシステムデモ

各セミナーの  
お申し込みは  
こちらから



[https://form.k3r.jp/kccs\\_consulting/230401seminar2](https://form.k3r.jp/kccs_consulting/230401seminar2)

京セラ コミュニケーションシステム株式会社

コンサルティング事業本部

〒140-8870 東京都品川区東品川 3-32-42 (ISビル) TEL : 03-5769-4002 / E-mail : amc-information@kccs.co.jp

「アメーバ経営」は職員ひとりひとりの経営参画を通じて、より良い法人・企業経営の実現を目指す経営手法です。

さまざまなアプローチを通じて経営革新を支援します。



## 「アメーバ経営」とは

アメーバ経営は、京セラ創業者 稲盛和夫が会社を経営していく中で、実体験から生まれた経営管理手法です。

アメーバ経営を行っている京セラは、創業以来 60 年以上一度も赤字を出しておらず、現在では医療・介護分野にも導入が進むなど、業種を問わず、国内はもとより海外でも大きく進化・発展を遂げています。

アメーバ経営は、稲盛和夫の「会社経営とは一部の経営トップのみで行うものではなく、全社員が関わって行うものだ」という考えが貫かれ、経営者意識を持ったリーダーを社内に育成すると同時に、全社員が経営に参画する「全員参加経営」を実現します。

全従業員が経営に参加する仕組み

## 「アメーバ経営」の3つの目的

### 1 全員参加経営の実現

アメーバ経営では、社員全員の能力を最大限に発揮できる経営環境を実現することを目指します。一人ひとりが経営者意識を高め、自らが所属するアメーバのために、そして会社全体の業績のために貢献するよう努力していくのです。

### 2 経営者意識を持つ人材の育成

会社全体を小さな組織に分割し、その各組織を1つの商店や中小企業の集合体として再構成する、その小さな組織を「アメーバ」と呼び、リーダーと呼ばれる責任者に任せることで、経営者意識を持った人材を育成することを目指します。

### 3 市場に直結した部門別採算制度の確立

会社経営の原則ともいえる「売上最大、経費最小」を効率よく実践するために、組織を小さな部門に分け、市場の動きや変化に即座に対応できるような部門別採算管理を行います。

### 〈代表的なコンサルティングサービス〉



#### 〈分析診断〉

現行の採算管理・運用の分析と改善に向けたご提案



#### 〈採算管理の制度構築〉

活動と成果が明確に紐づく採算管理の仕組み構築



#### 〈人材育成・教育研修〉

構築した制度の定着・深化を目的とした人材育成・教育



#### 〈理念浸透〉

法人理念の共有・浸透を目的とした研修の企画・開催



#### 〈会議活性化〉

経営や運営に関する会議の論点整理および議論の活性化



#### 〈目標管理〉

行動目標の明確化・周知 PDCA サイクルの実現



#### 〈テーマ別支援〉

個別の経営課題解決に向けたサポート



#### 〈導入事例〉

導入事例は上記のQRコードからアクセス

ご案内セミナーの他、今後予定のセミナー情報をこちらに随時公開していますので是非ご覧ください

<https://www.kccs.co.jp/consulting/seminar-education/seminar/>



ひとりで・みんなで アメーバ経営を学べる会員制Webサイト

アメーバ経営 LINK



アメーバ経営 LINK

検索

<https://www.am-link.jp/>

※サイトをご利用いただくには、会員登録が必要となります。(登録料、利用料は無料です)

ご質問・ご不明な点がございましたら、下記お問い合わせ窓口までお問い合わせください。

- 記載の製品・サービス名および会社名などは、それぞれ各社の商標または登録商標です。
- 製品・サービス内容は予告なく変更する場合があります。
- KCCSは京セラコミュニケーションシステム株式会社の略称です。
- 「アメーバ経営」に関する権利は京セラ株式会社が保有しています。

KYOCERA

京セラ コミュニケーションシステム株式会社

〈お問い合わせ窓口〉

TEL

03-5769-4002

E-mail

amc-information@kccs.co.jp

URL

<https://www.kccs.co.jp/consulting/>